

Néstor Darío Freddo

info@ingenierofreddo.com.ar

www.ingenierofreddo.com.ar

Tel: +54-11-4953-6006/6007

PERFIL:

Profesional con dominio del idioma inglés. Amplia experiencia en negociación, planificación y generación de ahorros en el abastecimiento y logística de insumos productivos y no productivos. Personalidad proactiva, dinámica y creativa, con poder de liderazgo de grupos de trabajo interdisciplinarios para la implementación de nuevos proyectos. Habilidades naturales como capacitador interno y como facilitador en jornadas de entrenamiento gerenciales.

Miembro de la asociación Argentina de Capacitación y Desarrollo.

EXPERIENCIA PROFESIONAL:

YAMAHA MOTOR ARGENTINA S.A. (ENERO 2008 – MAYO 2008)

Consultor Externo

Desarrollo de proveedores Locales para Integración de Piezas Nacionales por la radicación de la empresa en el País.

Piezas-partes de la motocicleta YBR 125

Búsqueda y preclasificación de proveedores. Visita de las instalaciones. Auditoria de compras y Calidad. Asistencia al personal de la empresa (Brasil y Japón). Solicitud y análisis de Cotizaciones.

HIPODROMO ARGENTINO DE PALERMO (AGOSTO 2005 – OCTUBRE 2006)

Jefe División Abastecimientos (Compras y Depósitos)

Personal a Cargo: 35

Planificación de compras para stock de depósitos general, indumentaria y gastronómico

Compras mantenimiento, insumos y servicios.

Capacitación interna y coaching.

Reportes de gestión

Implementación Sistema de Gestión Compras en Oracle E-Business (Administración), Módulo Material Management en Micros (Gastronomía).

COTO CICSA (MAY 2004 – JULIO 2005)

Responsable Departamento de Compras de Obras y Mantenimiento

Personal a cargo: 2

Contratación de obras civiles, mecánicas, eléctricas, refrigeración y de aire acondicionado, para las aperturas de las nuevas sucursales.

Gestión de compra y activación de obras y servicios de mantenimiento y remodelación de más de 100 Sucursales de la red ubicadas en Capital Federal, Buenos Aires, Entre Ríos y Santa Fe. Contratación de servicios varios para Sede Central.

Programación y compras de materiales y repuestos del Pañol Central.

Presentación, justificación y aprobación de presupuestos de gastos al Directorio de la empresa.

ACTIVIDAD DOCENTE INDEPENDIENTE (JULIO 2005 – A LA FECHA)

Ver Detalle en apartado posterior

YAMAHA MOTOR ARGENTINA S.A. (SEP 2003 – MAY 2004)

Consultor Externo

Desarrollo de proveedores Locales para el plan de integración a la red global de suministros de insumos la compañía.

Primer Etapa: Piezas-partes de la motocicleta YBR 125

Búsqueda y preclasificación de proveedores. Visita de las instalaciones. Reingeniería de adaptación local según planos, normas técnicas y muestras. Factibilidad de fabricación. Análisis de ofertas y matriz de decisión.

DANONE ARGENTINA S.A. (EX BAGLEY S.A.) (AGO 1999 – JUL 2003)

Gerente de Compras Productivos, Inversiones, Logística, Servicios Varios e Importaciones.

Personal a cargo: 5

Importe de compras anuales: U\$D 20 Millones

Negociación de Contratos de servicios comunes a las empresas del grupo (Electricidad, Gas, Telefonía, Comunicaciones, Operación Logística, Consultorías, Estudios de Mercado, Repositores, Seguridad, etc)

Compra de equipamientos y Maquinarias. Formulación de Estructuras de Costos de Servicios.

Representación de la empresa ante Consultores Externos, Estudios Jurídicos, Despachantes de aduanas y Organismos Oficiales.

Gestión de Compra de No Productivos (Inversiones y equipamientos): Obras Civiles, mecánicas y Eléctricas. Equipamientos y Repuestos Locales e Importados. Compra en el mercado mayorista de Electricidad y Gas.

Planificación de Requerimientos de Materiales (MRP). Determinación de Puntos de pedido, de Stock de Seguridad y de Lotes Economicos.

Plan de Producción y Lead Times de provisión de insumos. Planificación y Control de Ordenes de Pedido. Management de Inventarios. Análisis ABC de Valuación.

Implementación de compras a través de Portal WEB del grupo www.cpgmarket.com

HOECHST ARGENTINA S.A. - CLARIANT (ARGENTINA) S.A. (MAR 1990 - AGO 1999)

Jefe de Compras Técnicas.

Personal a cargo: 3

Compras de Equipos e insumos locales e importados. Contratación de Servicios.

Desarrollo de procedimientos para Certificación ISO 9000.

Eliminación de residuos químicos y envases contaminados.

Gestión de compras de los siguientes proyectos:

Proyecto Planta Fitosanitarios AgrEvo Zárate (1997) U\$S 5.0 M

Nuevo Edificio de Oficinas San Isidro (1990/91) U\$S 4.0 M

Mudanza y ampliación Planta Industrial TA Zarate 1ª Etapa (1994) U\$S 1.0 M

Ampliación Molienda Mecánica Pta Llavallol (1996) U\$S 0.8 M

Team Leader responsable de los modulos Material Management Supply y Master Data Migración a SAP R/3:

Capacitación de los Futuros usuarios. Asesoramiento en Roll-Out's de Chile, Peru, Colombia y Venezuela.

SULLAIR ARGENTINA S.A. (DIC 1988 - MAR 1990)

Puesto: Encargado de Compras

Personal a cargo: 1

Compra insumos productivos y no productivos (Locales y Exterior). Desarrollo de proveedores.

COMESI S.A. (JUN 1986 - DIC 1988)

ARGATOM I.C.S.A. - TECNOMATTER S.A. (JUN 1983 - JUN 1986)

CARMETAL S.A.C.I.F. (JUN 1982 - JUN 1983)

CONARCO S.A. (SEP 1979 - DIC 1981)

ESTUDIOS CURSADOS:

Técnico Mecánico - 1980

ENET N° 1 DE LANUS - J. F. KENNEDY

Ingeniero Mecánico - 1992
UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA NACIONAL

Idiomas: Inglés

CURSOS DE ACTUALIZACIÓN:

"Herramientas para el Diseño de la Capacitación Empresarial"
Certificación Oficial D-104
Instituto Asociación Profesionales de Medios - Mayo 2007

"Basics of Supply Chain Management"
Instituto para la Excelencia Competitiva – IEEC (Universidad Católica de La Plata) – Oct 2003

"Misión Manager - Técnicas de Negociación"
Consultora Achieve Global - Buenos Aires Jul-Ago 2000

"Técnicas de Compra - Cost Models"
Consultora TEA-Cegos. Rio de Janeiro - Dic 1999

"Travel Management"
Universidad de Belgrano - Oct 1999

"Programación SAP Módulo Suministros (MSS)"
SAP de Argentina SA - May 1998

INFORMATICA:

Office (Excel – Word – Power Point – Front Page) / Internet / Lotus Notes / Programación SAP

ACTIVIDAD DOCENTE

Año 2005 - a la fecha

Docente Capacitador Curso "Administración de Compras y Materiales" Básico y Avanzado

Universidad Tecnológica Nacional – Facultad Regional Buenos Aires
(Nivel Básico: 7 Ediciones - Nivel Avanzado: 3 Ediciones)

Año 2007 – a la fecha

Docente Capacitador Curso "Abastecimiento de Materiales (Compras e Inventarios)"

Escuela Argentina de Negocios
(3 Ediciones)

Año 2008

Docente Capacitador Curso Seminario "Desarrollo gerencial – Planificación y control de Negocios"
Escuela Argentina de Negocios

Docente Capacitador Curso "Trabajo en Equipo"
Cliente: Yamaha Motor Argentina SA

Docente Capacitador Curso "Supervisión y Liderazgo"
Cliente: EXAL Argentina SA

Docente Capacitador Curso "Supervisión y Liderazgo"
Cliente: Extra Power SA

Docente Capacitador Curso "Ventas y Atención al Cliente"
Cliente: Extra Power SA

Docente Capacitador Curso "Abastecimiento de Materiales"
Cliente: Bagley Argentina SA

Docente Capacitador Curso "Supervisión y Liderazgo"
Docente Capacitador Curso "Presentaciones Eficaces"
Docente Capacitador Curso "Negociación"
Cliente: Artware Solutions SRL

Docente Capacitador Curso "Abastecimiento de Materiales"
Cliente: Minera Alumbra

Año 2007

Docente Capacitador Curso "Compras Retail"
Cliente: Supermercados Mayorista Jaguar SA

Docente Capacitador Curso "Abastecimiento de Materiales (Compras e Inventarios)"
Cliente: Barrick - Minera Argentina Gold SA

Docente Capacitador Curso "Introducción a la programación MRP"
Cliente: Tyco Electronic SA

Docente Capacitador Curso "Negociación"
Docente Capacitador Curso "Supervisión y Liderazgo"
Cliente: MAZALOSA SA (PortSaid)

DATOS PERSONALES:

Nacionalidad:	Argentino
Fecha de Nacimiento:	18 de Octubre de 1961
Estado Civil:	Casado